



Van varkens tot vaste planten bij Vaste Plantenkwekerij mts. Lucassen

‘Als InfoGroen eruit ligt, kunnen we nog geen uur vooruit’

Vaste Plantenkwekerij mts. Lucassen begint oorspronkelijk als een agrarisch bedrijf met vee en groenteteelt. Inmiddels is de derde generatie aan zet en is het bedrijf uitgegroeid tot een vasteplantenkwekerij met zo'n 10 miljoen planten en meer dan 800 soorten. Die ommezwaai kwam noodgedwongen: ‘Toen mijn vader ongeneeslijk ziek werd, werden we met de neus op de feiten gedrukt,’ vertelt Marcel Lucassen. ‘Hierdoor werden mijn broer en ik voor de leeuwen gegooid. Die grote impact heeft ons en het bedrijf uiteindelijk gevormd tot hoe we nu zijn.’

Auteur: Manon Botterblom

Zo'n groot bedrijf vraagt om de juiste software om alles in goede banen te leiden, beaamt Marcel Lucassen. Al een paar jaar biedt InfoGroen daar een helpende hand mee in de vorm van de programma's GroenVision en VisionMobile. ‘Het systeem waar we ooit mee begonnen zijn komt nog terug uit de tijd dat de fax ontstond,’ blikt Lucassen terug. ‘Toen kwam er één computer in de schuur te staan waar dat systeem op draaide.

Maar dat had een grote belemmering en dat was dat je er met maar één persoon tegelijk in kon werken. Op een gegeven moment stonden we met drie man achter het bureau in de rij om een labeltje te printen. Toen zijn we op zoek gegaan naar iets anders en kwamen we bij InfoGroen uit.’

Digitalisering als ruggengraat van de kwekerij

Waar vroeger papieren lijstjes meegingen het land op, draait vandaag vrijwel alles bij Lucassen via GroenVision en VisionMobile van InfoGroen. Medewerkers zien in de tractor meteen welke partijen gerooid moeten worden en

in welke volgorde, zonder dat er nog telefoontjes of losse briefjes aan te pas komen, wat eerder het geval was. ‘Vroeger waren die blaadjes al achterhaald voordat ze op het perceel waren,’ zegt Lucassen. ‘Door het scannen van pallets en kisten is de foutmarge vrijwel verdwenen: wat gescand is, klopt. Iedereen hier in het bedrijf weet precies wat de status is van planten: of ze in order zitten, in offerte, in afroepstatus of in de productie.’

Dat scheelt veel zoekwerk en stress op drukke uitleverdagen. Inmiddels werkt het bedrijf met meerdere werkplekken, een eigen wifinet-werk over het hele terrein en laptops met de software van InfoGroen op de tractoren. ‘Als InfoGroen eruit ligt, kunnen we nog geen uur vooruit,’ zegt Lucassen. ‘Het systeem houdt hier alles draaiend.’

Huiswerk en asperges

Jarenlang, in de tijd dat de vader van Lucassen de scepter zwaaide, richtte het bedrijf zich voornamelijk op groenteteelt: asperges waren

ACHTERGROND

erg populair bij oosterburen Duitsland waar dat toen nog niet zoveel werd geteeld. 'Wij waren thuis met vijf kinderen. Als ik in het aspergezeizoen thuiskwam van school, deed ik de aspergeverkoop tijdens het huiswerk maken door,' weet Lucassen nog. 'Zo deed je dat als gezin. Maar rond 1995, toen ik 18 was, kwamen we erachter dat het steeds moeilijker werd om een boterham te verdienen met de groenteteelt.'

Net voor die tijd kwamen er bemiddelaars vanuit de bollenstreek die door begonnen te krijgen dat er in Limburg ook wel dahlia's geteeld konden worden, waarna de vader en oudere broer van Lucassen langzaam al over gingen naar de dahliateelt. 'Dus dan kocht je stekjes die je moest opplanten, in de herfst ging je de knolletjes rooien die je moest afknippen. Dat ging dan in één keer terug naar de exporteur toe, dat waren de contracten die die bemiddelaars verkochten.'

Noodgedwongen de vaste planten in

In de periode daarna volgen een paar gebeurtenissen die ervoor zorgen dat het bedrijf definitief de groenteteelt de rug toe moet keren. De vader van Lucassen wordt ongeneeslijk ziek en zijn oudere broer breekt zijn arm tijdens rooiwerkzaamheden, waardoor Lucassen en zijn broer besluiten om alles, behalve de dahliateelt, te stoppen. 'We bleven een beetje gevangen zitten in dat contractwerk van die dahlia's waar we eigenlijk wel uit wilden. Daarnaast hadden we wat contractwerk met vaste planten als *Astilbe*, wat nu nog steeds ons grootste deel is.'

De ommezwaai waar Lucassen op zat te wachten komt uiteindelijk vanuit een exporteur in

Lisse, die door een failliete importeur met een lading vaste planten komt te zitten. Met hulp van hun bemiddelaar kochten de broers de hele partij. 'Het gesprek dat we toen met de bank hadden om geld te lenen vergeet ik nooit meer,' vertelt Lucassen lachend. 'We moesten eerst nog een paar jaar telen voordat er getalpen waren waar je iets uit kon verkopen. Onze enige houvast was dat die exporteur beloofde dat hij bij ons ging kopen. Dat was niet het beste ondernemersplan dat de bank ooit had gehoord.'

'In het begin waren we iedere keer blij als er een groep kwam, dan werd de schuur weer eens opgeruimd'

Die planten vormden de basis voor het huidige assortiment, dat door de jaren heen groeide tot een breed pakket met inmiddels zo'n tien miljoen planten per jaar.

Vooroplopers in duurzame teelt

Begin jaren 2000 begint de kwekerij met pioenenteelt, hun "vreemde eend in de bijt", zoals Lucassen het zelf omschrijft. Ze kregen veel last van schimmel, die ondanks intensief spuiten niet verbeterde. Via een stagiair komt het bedrijf in contact met een jonge adviseur. 'In die tijd hadden wij nog nooit van ze

gehoord, wij waren van die traditionele NPK-spuitskwekers. Die jongen kwam hier en begon toen een verhaal te vertellen over organische meststoffen en bodembalansmonsters. Wij dachten toen: wat is dit nou voor geitenwol-lensokken verhaal? Toen stond hij binnen een half uur weer buiten, maar hij bleef maar terugkomen. Na een paar keer waren we er een beetje klaar mee. Als je door het gewas heenliep en je keek achter je, dan zag je de witte schimmelsporen door de lucht heen vliegen. Hij zei dat hij dat wel voor elkaar kon krijgen door anders met de bodem om te gaan. Toen hebben we een proef gedaan met een perceel van twee hectare. Hij kreeg één hectare waarbij hij het mocht doen zoals hij dacht dat het moest, en wij deden het op onze manier. Toen zeiden we nog: dan zal je zien dat onze manier beter is. Dat ging natuurlijk andersom. Eigenwijs zijn we niet, dus we gingen met zijn theorie mee waarna hij het hele pioenveld mocht doen.'

De Limburgse kwekers gingen zich steeds meer verdiepen in bodemverbetering en schakelden stap voor stap over op organische meststoffen, steenmeel en mycorrhizaschimmels. Op een gegeven moment worden ze door Hans Smeets van Smeets Agroconsultancy getipt om het Planet Proof-certificaat te behalen. 'We hoefden eigenlijk maar een paar details aan te passen en toen konden we het certificaat behalen, als eerste vaste plantenkweker in de vollegrond.'

RVO-demobedrijf

Als in Venlo een nieuwe HAS Green Academy opent, gaan de gebroeders Lucassen een samenwerking aan om stagiaires onder te brengen en projecten te draaien. Zo komen er steeds vaker excursies van de hogeschool langs. 'In het begin waren we iedere keer blij als er zo'n groep kwam,' vertelt Lucassen. 'Dan werd de schuur weer een keer opgeruimd en stond je met heel veel spanning voor zo'n groep te vertellen. Maar op een gegeven moment kwam er iedere twee weken een groep en pasten de flessen wijn niet meer in de kelder. Toen zijn we in 2022 als RVO-demobedrijf begonnen.'



Tractor met laptop met InfoGroen



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!