



Boomkwekerij Bas Verstijnen kiest voor makkelijker werken, met minder kosten dezelfde omzet

Nieuwe kas is het resultaat van doorwrocht plan van vijf jaar

Boomkweker Bas Verstijnen (39) uit Biezenmortel zette zijn bedrijf de afgelopen jaren volledig op een ander spoor. Waar hij voorheen 19 hectare vollegrondsteelt had met vooral *Picea conica*, taxus en laurierkers, vormt nu een VDH-foliekas met een netto teeltoppervlak van 6.000 m² het hart van de kwekerij. Op termijn kan het bedrijf nog groeien met een extra containerveld van 1,2 hectare.

Auteur: Hein van Iersel



Eigen stek (rechts) vergeleken met stek uit Oeganda (links). De eigen stek groeit sneller door, omdat die van planten zijn gesneden die op hun top van vitaliteit zaten.

We hebben voor de foliekas nergens op bezuinigd. Als we ooit zouden willen, kunnen we er ook aardbeien of willekeurig welk ander gewas in telen.

De switch van volle grond naar de kas is geen impulsieve stap. Vijf jaar werkte hij aan een bedrijfsplan, samen met adviseurs. Onder andere met adviseur Dave van Beek, maar met als belangrijkste sparringpartner zijn vrouw Linda. 'Doel was minder fysiek zwaar werk, lagere kosten, maar met dezelfde omzet. Wij willen toekomstbestendig zijn, ook met het oog op regelgeving en arbeid,' zegt Verstijnen.

Moderne techniek

De kas is gebouwd door VDH-kassen en is volgens Verstijnen 'voor alles geschikt'. Technisch is gekozen voor een AgroCert-kas met dubbele bovenluchting en klimaatregeling via weersensoren. 'We hebben nergens op bezuinigd. Als

we ooit zouden willen, kunnen we er ook aardbeien of willekeurig welk ander gewas in gaan telen.'

Het klimaatsysteem, geleverd door het Belgische SprancoMatic, regelt automatisch temperatuur, luchtvochtigheid en ventilatie. Bij regenval sluit de luchting automatisch; bij warmte zorgt het systeem voor optimale luchtstroom. De werkruimte in de kas is voorzien van melkwitte folie om het licht zoveel mogelijk te verstrooien en medewerkers te beschermen tegen felle zon.

De teeltvloeren zijn traditioneel, maar strak aangelegd. Ook in de mechanisatie is geïnves-

teerd. Verstijnen: 'We hebben een potmachine van JAVO. Die hadden we vijf jaar geleden al gekocht. Die kan van 800 potten per uur tot 2.500 potten per uur draaien. Met de timer die we erop hebben laten zetten, kunnen we zelfs – als dat moet – terug naar 100 potten per uur. Dan kan ik eventueel zelfs ook in een verloren uurtje even alleen achter de oppotmachine gaan staan. Maar als ik eerlijk ben, hebben we die timer eigenlijk nog nooit gebruikt.'

Sortiment

In de kas teelt Verstijnen onder andere lavendel, vlinderstruiken en *Euonymus*. Grotendeels hetzelfde als wat Verstijnen ook in de volle grond kweekt. Verschil is dat de planten uit de kas vooral gericht zijn op de visueel aantrekkelijke handel. Ook pot hij zelf taxus en laurier op uit de vollegrond.

Een deel van het uitgangsmateriaal komt uit eigen teelt, maar er wordt vooral ook veel stek geïmporteerd. 'Uit Oeganda kopen we ongewortelde stekken, die we hier direct in P13-potjes steken. Dat werkt efficiënt en is qua



Bas Verstijnen amper een jaar eerder (nov '24) bij de kas in aanbouw

arbeid goedkoper dan zelf knippen. Een stekje uit Oeganda kost misschien een cent of vijf. Daar kun je hier nooit tegen werken.' In de toekomst wil Verstijnen naast de teelt in de kas 8 tot 10 hectare vollegrondsteelt aanhouden, vooral voor laurier en taxus. *Picea conica* – nu ongeveer 50 tot 60.000 driejarige planten per jaar – blijft een belangrijke teelt, al wordt het areaal bewust verkleind. 'De kas is prioriteit nummer één, vollegrond komt daarna. Ik geloof in de combinatie van kas en volle grond. Arbeid wordt echt een probleem. Als je een hele dag in de stromende regen broeken moet maken, ben je aan het eind van de dag echt wel tam.'

Royal FloraHolland

Ongeveer 70% van de productie wordt via Royal FloraHolland afgezet, deels op de klok, deels via directe handel. Vooral de *conica's* gaan via deze route. 'In coronatijd werd blind gekocht: prijs en kwaliteit kwamen niet of nauwelijks ter sprake. Nu is het meer onderhandelen en wordt kritischer gekeken.'

De markt eist steeds vaker certificeringen zoals MPS of GlobalG.A.P. Verstijnen begrijpt dat, maar vindt het tegelijk ook wel eens lastig. 'We kennen allemaal de situatie dat we gisteren gespoten hebben, maar dat nog niet verwerkt hebben in het systeem. Daar moet je als boomkweker gewoon aan denken. Zonder die MPS-certificering kom je er bij Royal FloraHolland niet in. Ik kan het soms een formaliteit noemen, maar het hoort erbij. Klanten eisen het en zonder certificaat loop je handel mis.' Wat wel steeds beter werkt, is het koppelen van spuitregistratie via een app. Dat is echt handig en dan doe je het ook veel consequenter.

Bedreigingen

Arbeid is volgens Verstijnen een grote uitdaging voor de sector. 'In de vollegrond is het werk fysiek zwaar en minder aantrekkelijk. In natte omstandigheden wordt het rooien lastig en lopen machines vast. Jong personeel wil niet meer de hele dag buiten in de regen staan.' Daarnaast spelen gewasbeschermingsmiddelen en water een rol. Strengere regels maken telen in de vollegrond complexer. 'Spuiten en bere-

genen zijn hot items. In de kas heb je dat beter in de hand en ben je minder afhankelijk van het weer en restricties.'

Met de nieuwe kas verwacht Verstijnen efficiënter te werken en minder kwetsbaar te zijn voor externe factoren. 'We hebben bewust gekozen voor een systeem dat ook in de toekomst voldoet. Als het echt moet, kunnen mijn vrouw en ik de kas samen runnen, zonder personeel.'

Toekomst

De komende jaren ligt de focus op het verder optimaliseren van de kas en het uitbreiden van het buitenveld voor potcultuur. 'We hebben de omslag gemaakt, nu gaat het om fijnslippen. De kas moet zich terugverdienen en onze manier van werken bepalen voor de komende decennia.'




BE SOCIAL
Scan, lees & deel!