



Een sterke plant begint met een goede stek

Van Oploo Tuinplanten bouwt met eigen stekbedrijf verder op jarenlange ervaring met Optiplug

V.l.n.r.: Roy, Alexander en Arish van Oploo

Een goede plant begint bij een goede stek. Bij Van Oploo Tuinplanten worden jaarlijks 1 tot 1,5 miljoen *Photinia*-stekken geproduceerd. De kwekerij vertrouwt daarbij op de paperpots van Optiplug. Niet alleen de kwaliteit van de plug is bepalend, maar ook de korte lijnen en flexibiliteit. Zeker bij een arbeidsintensief proces als stekken zijn een goede planning en betrouwbare samenwerking essentieel.

Auteur: Emiel te Walvaart

Wat in 1987 begon met een klein kasje bij zijn ouders, is voor Alexander van Oploo uitgegroeid tot een volwaardige kwekerij van ruim vijftien hectare, verdeeld over drie locaties. Van Oploo Tuinplanten in het Brabantse Bavel richt zich op de teelt van tuinplanten. Het assortiment van Van Oploo Tuinplanten bestaat inmiddels uit grote aantallen *Photinia* in verschillende soorten en maten, aangevuld met onder meer *Elaeagnus*, *Fargesia*, *Ilex crenata* 'Dark Green', *Phillyrea* en *Prunus* en beschikt daarnaast sinds vier jaar over een eigen stekbedrijf.

De komst van het stekbedrijf was vier jaar geleden een belangrijke uitbreiding. 'We hadden al 25 jaar een vaste leverancier van stekken. Toen die ondernemer zijn bedrijf wilde

verkopen, hebben wij de materialen en voorzieningen voor het stekken overgenomen,' vertelt eigenaar Alexander van Oploo. 'Bovendien heeft hij ons in het eerste jaar zijn kennis en netwerk overgedragen. Zonder die combinatie zouden we waarschijnlijk niet zelf met stekken zijn begonnen.'

Eigen verantwoordelijkheid

De beide zonen van Alexander hebben inmiddels hun eigen specialisme binnen het bedrijf. Roy richt zich op het stekbedrijf en de verkoop, terwijl Arish zich vooral bezighoudt met de teelt van de gewassen. Het stekbedrijf is ondergebracht in een aparte bv, waarin beide zonen aandeelhouder zijn.

Vanaf de start werd daarbij voortgebouwd op het systeem waarmee de vorige stekleverancier al werkte. Dat betekende ook dat de paperpots van Optiplug werden overgenomen. 'Onze vorige stekleverancier werkte al met Optiplug. Samen hadden zij veel ervaring opgebouwd met het juiste substraatmengsel in combinatie met de juiste papierplug,' legt Alexander uit. 'Dan hoef je het wiel niet opnieuw uit te vinden. Als iets goed functioneert, waarom zou je het dan veranderen?'

Dat uitgangspunt blijkt belangrijk, want de productie van stekken is een nauwkeurig proces waarbij veel factoren op elkaar moeten aansluiten. Van Oploo maakt vooraf een planning van de aantallen die de komende jaren nodig zijn. Op basis daarvan wordt bepaald hoeveel stekken er moeten worden opgezet.

Strakke planning

De planning wordt vervolgens gedeeld met de steklocatie in Polen én met Optiplug. Zo weet iedereen wanneer welke aantallen paperpots nodig zijn. Zodra de paperpots besteld zijn, kan Van Oploo het stekproces opstarten. Na het knippen worden de stekken gelijk gekoeld. Vervolgens gaan ze met een vrachtwagen naar

Polen. Daar worden ze op maat geknipt, in trays geplaatst en weer teruggebracht naar de kwekerij. Het streven is om dit hele traject binnen een week af te ronden.

Dat vraagt om een strakke organisatie, maar ook om flexibiliteit. Het exacte moment waarop stekken kunnen worden genomen, laat zich immers niet altijd voorspellen. Het weer speelt daarbij een belangrijke rol. 'We proberen ongeveer een week vooruit te plannen, maar je weet nooit precies hoe snel je kunt knippen,' vertelt Alexander. 'Bij extreem warm weer kun je bijvoorbeeld wel volop stekken, maar dat is niet altijd goed voor het gewas en het stekmateriaal. Dan moet je soms schuiven met de planning.'

Juist in die situaties komt volgens hem de samenwerking met Optiplug goed van pas. 'Rico (Scheffers van Optiplug, red.) denkt daarin echt met ons mee. Als het nodig is, kunnen ze snel schakelen. Soms moet je net iets langer doorgaan om alles rond te krijgen. Dat soort flexibiliteit is belangrijk.'

Korte lijnen

Voor Van Oploo is de relatie met Optiplug dan ook meer dan alleen een leverancier-klantv-

erhouding. De bedrijven werken nauw samen om het productieproces zo soepel mogelijk te laten verlopen. 'Het is absoluut geen eenrichtingsverkeer,' benadrukt Alexander. 'Als een samenwerking niet van twee kanten komt, houdt het uiteindelijk op. Bij Optiplug ervaren we juist dat ze met ons meedenken en bereid zijn om snel te schakelen. Tegelijkertijd proberen wij last-minutewerk natuurlijk zoveel mogelijk te voorkomen.'

Die korte lijnen zijn volgens hem extra belangrijk omdat een probleem met de paperpots direct gevolgen kan hebben voor de planning van het hele stekbedrijf.

Goede wortel, goede plant

Ook op de werkvloer merken de medewerkers de voordelen van de paperpot. Volgens Arish zorgt de plug ervoor dat de wortelkluif tijdens het oppotten goed bij elkaar blijft. 'Als de plant klaar is, zit de wortel mooi in de papieren plug. Bij het potten kun je de stek er daardoor gemakkelijk uitpakken. Dat werkt sneller en prettiger voor onze medewerkers dan een losse kluif die uit elkaar kan vallen.'

Maar uiteindelijk gaat het volgens de familie Van Oploo vooral om de kwaliteit van de

wortel. Een goede stek moet voldoende wortelen om verder te kunnen worden opgekweekt. 'Als er een goede wortel aan zit, kan de plant verder. Een stek zonder een fatsoenlijke wortel valt af,' zegt Alexander. 'De paperplug is misschien maar een klein onderdeel van het totale proces, maar wel een belangrijke schakel. Een goede start is het halve werk.'

Die start begint al bij het bepalen van het juiste moment om te stekken. Arish weet uit ervaring hoe groot de invloed daarvan kan zijn. 'Vorig jaar hebben we bijvoorbeeld wat eerder in het seizoen *Prunus* geknipt. Daarvan ging 95 procent verloren. Toen we het later in het jaar deden, viel slechts drie procent uit. Dat enorme verschil zat puur in het moment waarop we hebben gestekt.'

Bewezen combinatie

Aan de paperpots van Optiplug is in de afgelopen jaren dan ook maar weinig veranderd. Soms wordt, afhankelijk van het gewas, gekozen voor een diepere of juist ondiepere uitvoering. Voor soorten waarbij het systeem zich heeft bewezen, ziet Van Oploo echter weinig reden om aanpassingen te doen.

Het jaarlijkse volume van het stekbedrijf blijft voorlopig rond de 1 tot 1,5 miljoen *Photinia*-stekken liggen. Niet omdat er geen vraag naar meer productie is, maar omdat stekken arbeidsintensief is en veel vraagt van de beschikbare ruimte en medewerkers. Om pieken op te vangen, werkt Van Oploo veel samen met andere stekbedrijven.

Voor de familie Van Oploo staat ondertussen vast dat een goede samenwerking met leveranciers essentieel is voor de continuïteit van het bedrijf. De relatie met Optiplug is daar een voorbeeld van. 'We hebben tot nu toe nauwelijks problemen gehad. En als er iets is, zijn ze er snel bij,' besluit Alexander. 'We werken al tientallen jaren met verschillende leveranciers. Ik hoop dat onze klanten net zo lang bij ons blijven. Als je elkaar vertrouwt en goed samenwerkt, kun je samen naar iets moois groeien.'

'De paperplug is misschien maar een klein onderdeel van het totale proces, maar wel een belangrijke schakel. Een goede start is het halve werk'



De Photinia-stekken gedijen goed in de paperpots van Optiplug



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!