

Goed oppotten vraagt om vakmanschap

Biologische kwekerij Koperwiek kiest bewust voor de expertise en flexibiliteit van Oppotbedrijf.nl



De oppotmachine kan probleemloos grote aantallen verwerken

Bij een biologische kwekerij als Koperwiek draait alles om een goede start van de plant. Een kwalitatief goede stek of zaailing moet niet alleen op het juiste moment beschikbaar zijn, maar ook zorgvuldig worden opgepot. Daarom besteedt de kwekerij het oppotten bewust uit aan Oppotbedrijf.nl. Die samenwerking levert niet alleen capaciteit en snelheid op, maar zorgt er ook voor dat Koperwiek zich kan richten op de eigen specialismen.

Auteur: Emiel te Walvaart

Kwekerij Koperwiek in Hazerswoude-Dorp is een biologische, regeneratieve kwekerij voor agroforestry, voedselbossen en eetbare tuinen. Op het 5,5 hectare grote terrein worden onder meer fruit- en notenbomen, bessen en bijzondere heesters geteeld. Daarnaast beschikt het bedrijf over een SKAL-gecertificeerd containerveld, waar jaarlijks circa 250.000 planten in een grote diversiteit van soorten worden gekweekt. Mede-oprichter Arne Driessen (samen met Michiel van den Hoven), die eigenlijk van nul is gestart, ziet de containerteelt als een belangrijke pijler binnen het bedrijf. Tegelijkertijd groeit de vollegrondsteelt sterk. 'We hebben heel veel soorten in de vollegrond staan. De verwachting is dat de afzet daarvan de komende jaren flink gaat toenemen. Uiteindelijk zullen container- en vollegrondsteelt qua omzet ongeveer gelijkwaardig worden.'

Voor de containerteelt is het oppotten een cruciale schakel. De plant moet immers een goede start krijgen om zich vervolgens optimaal te kunnen ontwikkelen. Koperwiek heeft er daarom bewust voor gekozen dit specialistische werk niet zelf te doen.



Martin Vermeer (l) en Arne Driessen voor de oppotmachine

‘Door het werk van Oppotbedrijf.nl kunnen wij ons concentreren op waar we zelf goed in zijn: het kweken van een kwalitatief goede plant’

Specialistisch werk uitbesteden

De kwekerij werkt al sinds de oprichting vier jaar geleden samen met Oppotbedrijf.nl. Alleen in het prille begin werd een oppottronde nog zelf uitgevoerd. Inmiddels worden zowel het zaaien als het oppotten uitbesteed. ‘We hebben in het begin wel geprobeerd om alles zelf te doen, maar dat is specialistisch werk en past bovendien niet goed binnen ons seizoen,’ legt Driessen uit. ‘We werken daarvoor liever samen met professionals. Hetzelfde geldt voor het oppotten en het uitplanten in de vollegrond. Je kunt het niet half doen. Door het uit te

besteden, kunnen onze eigen mensen zich bezighouden met andere werkzaamheden binnen de kwekerij.’

Daarmee voorkomt Koperwiek bovendien dat in korte periodes veel extra personeel en machines beschikbaar moeten zijn. Het oppotten van grote aantallen planten vraagt immers om een goed georganiseerde machine-lijn en een ervaren ploeg.

Planning als basis

Een goede voorbereiding is daarbij essentieel.

De reguliere oppottrondes worden ruim van tevoren gepland. Driessen stemt de gewenste aantallen en soorten af met Martin Vermeer, eigenaar van Oppotbedrijf.nl, waarna hij de beschikbare machine en medewerkers inplant. Voor de oppotspecialist uit Maasdiijk betekent dat een flinke logistieke operatie. Vermeer: ‘In het seizoen zijn de oppotmachines en machinelijnen gedurende zo’n dertig weken bij verschillende kwekers actief. Bij het oppotten komt tegenwoordig veel meer kijken dan alleen een machine en een heftruck. Afhankelijk van de opdracht worden onder meer transportbanden, een barkstrooier, een bigbalebreker en etiketteerapparatuur ingezet.’

Voor Koperwiek is vooral de flexibiliteit van belang. Niet alle productie laat zich immers maanden van tevoren exact voorspellen. Zo waren verschillende soorten tijdens de eerste oppottronde in het voorjaar al in april uitverkocht. De kwekerij besloot daarom de aantallen bij te sturen en een extra oppottronde in te plannen. ‘We konden die extra soorten in augustus nog oppotten. Eerst hebben we gekeken of de stekken en pluggen nog beschikbaar



Arne Driessen in een van de kassen

waren. Gelukkig was dat het geval,' vertelt Driessen. 'Daarna konden we Oppotbedrijf.nl inschakelen.'

Meer dan alleen capaciteit

De meerwaarde van Oppotbedrijf.nl zit volgens Driessen dan ook niet alleen in het feit dat er snel grote aantallen planten kunnen worden verwerkt. Minstens zo belangrijk is de ervaring van de medewerkers. 'In het begin hadden we nog enkele mensen van onszelf bij de oppotploeg staan om ondersteuning te bieden. Inmiddels kunnen we erop vertrouwen dat de medewerkers van Oppotbedrijf.nl zonder problemen 60.000 potten door de machine draaien.'

Dat vertrouwen is in de loop der jaren gegroeid. Niet alleen omdat de werkzaamheden technisch goed worden uitgevoerd, maar ook omdat Koperwiek zelf steeds beter heeft geleerd hoe een oppotronde moet worden voorbereid. 'Twee jaar geleden vonden we het nog best spannend om zo'n grote hoe-

veelheid planten in één keer door de machine te laten gaan. Inmiddels weten we precies wat we vooraf moeten regelen en wat ons na de oppotronde te wachten staat.'

Goede start bepaalt vervolg

Juist bij biologische teelt is een goede start volgens Driessen van groot belang. De kwaliteit van het plantmateriaal, het substraat, de pot en de manier waarop de plant wordt opgepot, bepalen mede hoe de plant zich verder ontwikkelt.

Daarbij is het belangrijk dat de werkzaamheden op het juiste moment plaatsvinden. Een plant die te vroeg of te laat wordt opgepot, kan een groeiachterstand oplopen. Bovendien moeten aantallen, potmaten, plantmateriaal en beschikbare ruimte goed op elkaar zijn afgestemd. Voor Koperwiek is het daarom efficiënter om het oppotten in handen te leggen van een partij die daar dagelijks mee bezig is. De kwekerij houdt daarmee de regie over de teelt, terwijl de uitvoering bij een specialist ligt.

Die aanpak past bij de manier waarop Koperwiek zich verder wil ontwikkelen: door zelf de kennis en aandacht te richten op de biologische teelt, het sortiment en de afzet, en voor specialistische werkzaamheden samen te werken met bedrijven die daarvan hun vak hebben gemaakt.

De samenwerking met Vermeer en zijn Oppotbedrijf.nl is daarmee inmiddels een vanzelfsprekend onderdeel van de bedrijfsvoering. Driessen: 'We zijn heel tevreden over hun werk. Ze kunnen grote aantallen verwerken, denken mee en zijn flexibel als onze planning verandert. Daardoor kunnen wij ons concentreren op waar we zelf goed in zijn: het kweken van een kwalitatief goede plant.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!