



‘De rozensector krimpt. Dat is jammer, maar voor ons is er een goede boterham te verdienen’

Overname rozenkwekerij Rosa Mundo in het Limburgse Meerlo

Afgelopen 1 juli nam Jeroen Coenders de rozenkwekerij van Geert Mooren, Rosa Mundo in Meerlo, over. Coenders ziet voor zichzelf een mooie toekomst in de rozensector. ‘De sector krimpt, maar voor ons is er een goede boterham te verdienen.’

Auteur: Hein van Iersel

Jeroen Coenders (1983) is al vanaf zijn twaalfde jaar in dienst bij Rosa Mundo, maar het was niet altijd een vanzelfsprekendheid dat hij bedrijf zou overnemen. Er moest wel wat gebeuren, is de stellige mening van Coenders. Rosa Mundo is nu nog gevestigd in een schuur bij het woonhuis van Geert Mooren. Volgens Coenders is de huidige locatie veel te klein en zorgt dit voor enorm veel inefficiency: ‘We moeten vaak sorteren op het veld, en onze koelcel ligt 500 meter van ons vandaan.’

Coenders verwacht dat het bedrijf binnen enkele jaren in een nieuw jasje is gestoken. Geert Mooren, die weliswaar het bedrijf heeft verkocht, maar nog steeds betrokken is bij Rosa Mundo als belangrijkste financier, heeft de

hand weten te leggen op een voormalig varkensbedrijf met een totaal oppervlak van 3 ha en een bouwblok van 1,5 ha. Coenders: ‘De omgevingsvergunning daarvan is al rond, dus dat zou moeten lukken.’

Vooruitlopend hierop is Coenders al gestart met investeren in het bedrijf. Zo is er dit jaar een extra rooimachine bij gekomen, die vooral ook ingezet wordt voor de daghandel. Coenders zet zwaar in op het ontzorgen van zijn klanten. Dat betekent vooral dat er snel moet kunnen worden geleverd.

Terug naar de basis

Rosa Mundo heeft in het verleden weleens geëxperimenteerd met het opzetten van een

rozenoppotbedrijf, maar keert de laatste jaren weer helemaal terug naar de rol van traditionele rozenkweker. Jaarlijks levert Rosa Mundo ongeveer 600.000 veredelde struikrozen, en daarnaast nog eens 50.000 stamrozen, 125.000 rozen op eigen wortel en 50.000 potrozen op eigen wortel in 1.5 en 2 liter pot. Dit laatste is een relatief nieuwe activiteit voor het opkweken van gestekte rozen voor openbaar groen. Deze worden afgeleverd aan de grote bekende boomkwekers voor de gemeentelijke markt en verder aan hoveniers, de gemeentelijke markt, cash & carry's en in beperkte mate ook aan tuincentra.

Krimp

De rozensector is al jaren aan het krimpen. Dat is enerzijds jammer, maar volgens Coenders schept dit ook mogelijkheden. Rosa Mundo heeft op zijn percelen op dit moment rond de 650 verschillende cultivars staan, van 50 stuks tot 80.000 stuks per soort. Die 80.000 stuks blijkt een bijzondere blauwpaarse doorbloeiende trosroos te zijn, met bloemen die paars gekleurd zijn en later in het jaar naar blauw verkleuren. Deze cultivar met de naam Minerva is een selectie van de veredelaar Martin Vissers (Viva Rozen) en is een belangrijke steunpilaar onder Rosa Mundo, maar zeker niet de enige. Zo is Rosa Mundo de enige die in de Benelux de Flower Carpet-rozen van Noack mag vermeerderen. Deze rozen worden zowel in de openbaar groenmarkt als in de particuliere markt toegepast.

Ontzorgen

De krimp van de sector zorgt er volgens Coenders voor dat zijn bedrijf steeds vaker wordt ingezet om lijsten compleet te maken. Allereerst wordt dan geput uit de eigen voorraad en het sortiment van 650 cultivars. Maar Rosa Mundo heeft ook een groot netwerk om ontbrekende soorten te zoeken en te vinden. Coenders: 'Wij zitten wat

dat betreft echt in een nichemarkt. We hebben praktisch alleen de exclusievere licentierassen die zijn ontwikkeld door de bekende veredelaars.' Ze hebben nagenoeg van alle breedsters, die er iets toe doen toestemming om hun soorten te vermeerderen en te verhandelen. Waaronder ook zeer exclusieve licenties. Denk aan Flower Carpet rozen van Noack en de al eerder genoemde Minerva van Viva International. Deze exclusieve licenties zijn belangrijke steunpilaren onder het bedrijf en maken het interessant voor klanten.

Volgens Coenders heeft deze manier van werken ook een groot bijkomend voordeel: 'Doordat we voor andere mensen lijsten mogen completeren, is het voor onszelf vaak veel makkelijker om onze vrije voorraad leeg te verkopen.'

Aandelen

Rosa Mundo is een relatief klein bedrijf. Oorspronkelijk werkten er naast Geert Mooren en zijn vrouw Marian twee mensen op de kwekerij, van wie Jeroen Coenders er dus een was. Bij de overname van het bedrijf kreeg ook medewerker Gian Wagemans (1981) kans op een pakket aandelen. Coenders: 'Dit is om een belangrijke medewerker aan het bedrijf te binden en geeft een vaste basis en een 'ons bedrijf' gevoel.' Geert Mooren is verder als financier binnen het bedrijf betrokken en blijft nog aanspreekbaar in het bedrijf.

Overnametraject van drie jaar

Het hele proces van de bedrijfsopvolging heeft volgens Coenders een jaar of drie geduurd. Oorspronkelijk is ook onderzocht of het bedrijf zou kunnen fuseren met een andere kweker, maar daar is uiteindelijk niet voor gekozen.

Overnametips

- Een bedrijfsovername kost tijd. Zorg dat je die tijd ook neemt. Haastige spoed is zelden goed.
- De rol van de oorspronkelijke eigenaar is enorm belangrijk.
- Zorg voor bekwame mensen om je heen (boekhouder, adviseur etc.)



Rosa Hansestadt Rostock



Rosa 'Minerva' van veredelaar Martin Vissers (Viva Roses)



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!