



Al bijna vijftig jaar ontwerpt en bouwt Basrijs apparatuur voor land- en tuinbouwmechanisatie. Het familiebedrijf werd al gauw een begrip op het gebied van schijfplanters, maar daar bleef het niet bij. Corné Bastiaansen vertelt hoe een plaatselijke smederij uitgroeide tot een toegewijd mechanisatiebedrijf met klanten in heel Europa. Het bedrijf is vooral actief in de vollegrondstuinbouw, boomkwekerij en vruchtbomenteelt.

Auteur: Jan van Staalduinen

Boomkwekerij steeds belangrijker voor mechanisatiebedrijf uit Rijsbergen

Corné Bastiaansen: ‘Wij innoveren om maatwerk te kunnen bieden’

In de jaren 60 vestigde de heer C.J.A. Bastiaansen een landbouwmechanisatiebedrijf annex smederij in zijn woonplaats Rijsbergen, nabij Zundert. In eerste instantie verkocht hij machines van derden aan boeren en tuinders in de omgeving. In 1977 ontwikkelde hij zijn eerste eigen machine, een ponsgatenmachine voor prei. Deze werd onder de merknaam Basrijs – een samenvoeging van Bastiaansen en Rijsbergen – op de markt gebracht. Kort daarna werd de gelijknamige besloten vennootschap gevormd. Na zijn opleiding aan de hts kwam zoon Corné in 1990 het familiebedrijf versterken. In 2004 trok vader zich terug en kreeg Corné de volledige verantwoordelijkheid.

Steeds meer zelf doen

‘In de beginfase verkochten we veel Accord-plantmachines voor de vollegrondsaardbeienteelt’, zo blikt de huidige directeur terug. ‘Ook prei en coniferen zijn in West-Brabant van oudsher grote gewassen als het om schijfplanters

gaat. Die vormen een voorname productgroep in ons programma. We merkten echter vrij snel dat er meer behoefte was aan maatwerk dan we via het standaard assortiment konden bieden. Om daarin te voorzien, besloten we eind jaren negentig om meer nadruk te leggen op eigen productontwikkeling. De Accord-plantmachines verkopen en services we echter nog steeds.’

Typisch boomkwekerij

Eén van de eerste innovaties uit de keuken van Basrijs betrof een gemoderniseerde Accord met een grotere plantschijfdiameter, 70 in plaats van 40 cm, voorzien van een vaste schijf en een rubberen schijf, die beter zwaardere planten kon planten. Daar was niet alleen behoefte aan in de aardbeienteelt, maar ook in de boomkwekerij, zo memoreert de directeur/eigenaar van het mechanisatiebedrijf. Hij merkt op dat vooral boom- en vruchtbomkwekers de uitbreiding van het keuzepalet in een stroomversnelling brachten.

Bastiaansen: ‘Na de 70 cm-schijven voor plantdiepten tot 35 cm volgde de 100 cm-schijf voor fruitbomen, onderstammen en bos- en haagplantsoen. Voor nog grotere plantdiepten hebben we de 120 cm-schijfplanters ontwikkeld. De laatste versie is een 80 cm-schijf met niet-doorlopende assen, die vooral gewild is bij telers van bos- en haagplantsoen in België en Duitsland. Daarvoor is ook het frame aangepast, zodat het wat hoger boven het maaiveld staat.’

Van fruitboomplanter naar bos- en haagplanter

Het klantgerichte mechanisatiebedrijf gaf ook al vroeg gehoor aan de roep om een plantmachine met schijven van 100 cm, voor vier rijen op een bed. Bij fruitboomplanters zijn de rijafstanden groter en heeft de machine een breed frame met vaak vier elementen naast elkaar. Bij de kleinere schijfplanter is daarvoor een tandemframe ontwikkeld met twee posities voor en twee achter, alle in de rijrichting. Voor de grote schijfplanter



zou dat een langer frame vergen, wat iets lastiger is voor de trekker. Een praktische oplossing werd gevonden door twee elementen om te draaien, zodat de vier planters tegenover elkaar zitten en de schijven op één lijn zitten. 'Het is echt een oplossing voor de boomkwekerij', merkt de directeur op. 'Hij wordt meestal toegepast in combinatie met een rijenfrees voor de trekker, zodat de grond goed langs de plantkouters gaat.'

'We merkten dat er meer behoefte was aan maatwerk dan we via het standaard assortiment konden bieden'

Maatwerk op bestelling

De productlijn van Basrijs is geen reeks van standaardmachines die in de showroom staan en op afroep leverbaar zijn, benadrukt Bastiaansen. Hoe moeten we het dan wel zien? 'Wij vinden het belangrijk om onze klanten optimaal van dienst te zijn; daarom produceren wij machines op maat, niet uit voorraad, maar op bestelling. Dat heeft de afgelopen twintig jaar een behoorlijke vlucht genomen.' Een plantmachine bestaat natuurlijk uit veel meer componenten dan alleen het plantmechanisme, dat standaard wordt aangedreven met een hydraulische of desgewenst met een elektrische plantafstandsregeling. De lijst met accessoires en opties in allerlei soorten en maten is lang en omvat plant- en schijfkouters, aanaarders en aanaardschijven, plantenrekken en kistenplateaus, steunwielen, spoormarkeerders, freesschijven, woeltanden en huiven.

Valt er nog meer te kiezen? 'Absoluut, maar dit geeft een aardige indruk van de mogelijkheden', antwoordt Bastiaansen. 'We hebben veel details en accessoires doorontwikkeld om maatwerk te bieden in plantmachines. Dat doen we nog steeds. Je kunt ze zo eenvoudig of compleet krijgen als je wilt.'

Inventarisatie en ontwerp

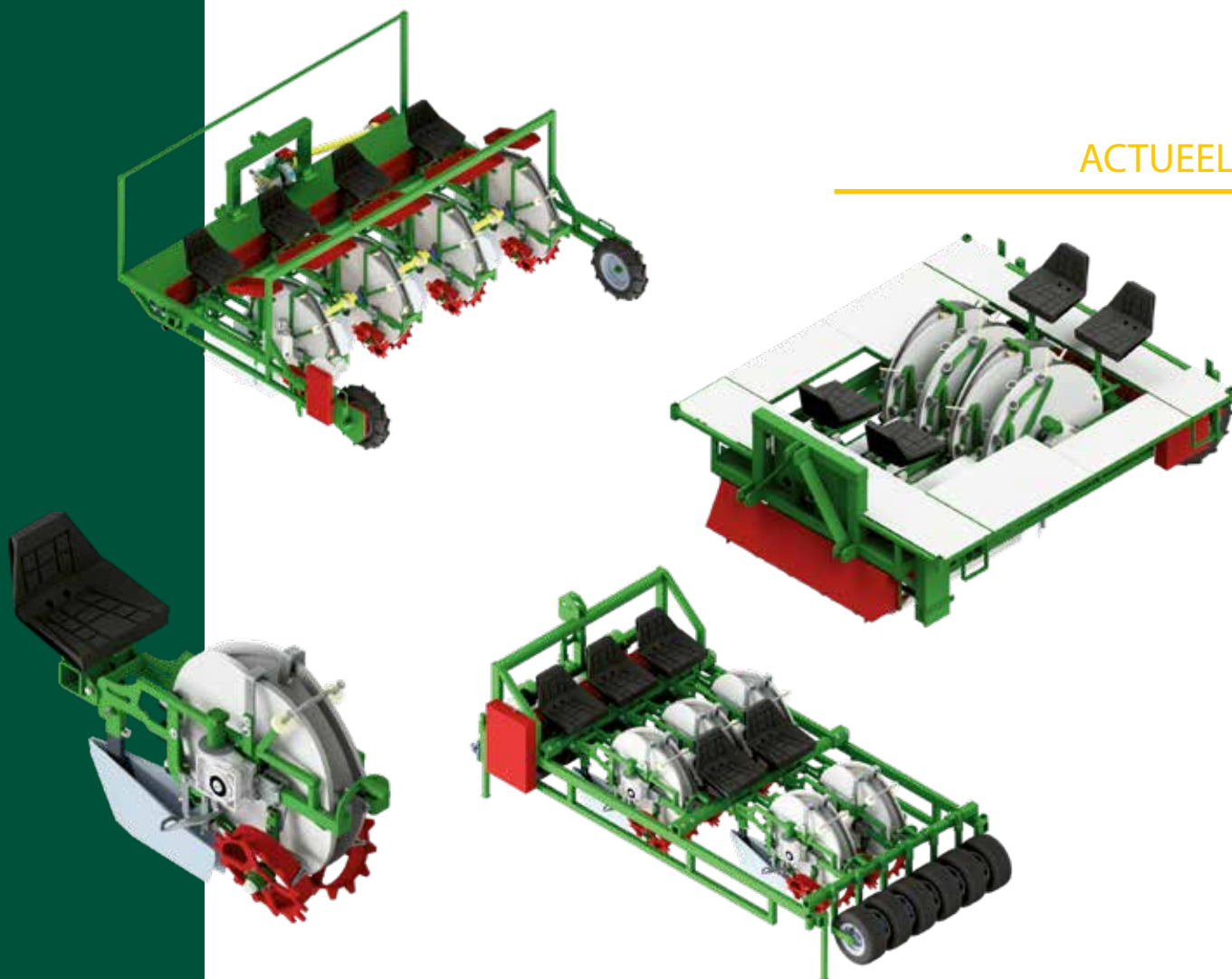
Daarom vindt er, voordat er met de constructie kan worden begonnen, een uitgebreide inventarisatie plaats via een intakegesprek. Dit levert alle informatie op die nodig is om de machine tot in detail te specificeren. De onderwerpen variëren van de bedrijfssituatie (inclusief grondsoort of grondsoorten), de lay-out van de teelten

'We hebben veel details en accessoires doorontwikkeld om maatwerk te bieden in plantmachines'

(volvelds of beddenteelt, aantallen plantrijen per bed of per werkgang), het onderhavige plantmateriaal en de kenmerken daarvan (soorten, afmetingen, stevigheid, uniformiteit, gewenste plantdiepte) tot het al aanwezige materieel, waaronder de trekker en andere relevante voorzieningen.

'Zo'n inventarisatie heeft meer om het lijf dan het invullen van een vragenlijst', vertelt de directeur. 'We gaan echt met de klant in gesprek om een scherp beeld te krijgen van zijn behoeften en de omstandigheden waarin de machines hun werk moeten doen. Vooral in de boomkwekerij is dat nodig, vanwege het vaak brede assortiment op de kwekerijen. En uiteraard ook vanwege de vele mogelijkheden die wij te bieden hebben. Als alles op een rij staat, kunnen we het ontwerp uitwerken en de offerte opstellen.'





Overige apparatuur

Zoals al eerder is opgemerkt, omvat het assortiment van Basrijs meer dan alleen schijfplantmachines. Van de productlijn maken ook perspottenplanters deel uit, zaaibedcombinaties, rijenbemesters, folie- en doekleggers, rooi-machines, transportwagens, wastafels en een brede range van apparatuur en hulpmiddelen voor de aardbeienteelt, zoals dompelinstallaties (hoofdzakelijk voor aardbeienplanten), afrankers en rankenlichters. Het is dan ook niet verbazingwekkend dat het team inmiddels tien vaste medewerkers telt, die in piektijden worden

bijgestaan door zzp'ers en andere oproepkrachten.

Die groei is het gevolg van een gestage toename van het aantal klanten binnen en buiten Nederland. Bastiaansen: 'We leverden eerst vooral in de regio. Naarmate we meer bekendheid kregen, breidde dat zich uit naar de rest van het land. België en Duitsland zijn belangrijke exportbestemmingen en inmiddels hebben we ook elders in Europa een flink aantal klanten zitten. Ons merk is een begrip in de vollegrondsteelt van aardbei en prei. De laatste jaren is het omzetaandeel uit de boomkwekerij duidelijk groter geworden. We zitten natuurlijk midden in een belangrijk teeltcentrum, met gewassen en teeltwijzen die zich goed lenen voor mechanisatie. Dat zal ongetwijfeld geholpen hebben.'

Basrijs nieuwe partner van Boom in Business

Sinds kort heeft ook Basrijs zich als partner aangesloten bij ons blad. Directeur-eigenaar Bastiaansen: 'De boomkwekerijsector is in de loop der jaren steeds belangrijker geworden voor ons bedrijf en Boom in Business wordt goed gelezen door kwekers. Actuele thema's worden er breed in uitgelicht, de artikelen lezen lekker weg en het blad ziet er ook nog eens goed uit. Kortom, het is een mooi podium voor ons bedrijf wanneer we iets nieuws te melden hebben. Dat zal zeker niet iedere maand het geval zijn, maar het geeft toch een zekere binding.'

Uitgeverij NWST is uiteraard zeer verheugd dat de familie van partnerbedrijven met Basrijs is uitgebreid. 'We volgen nieuwe ontwikkelingen op de voet', zegt algemeen directeur en hoofdredacteur Hein van Iersel. 'Dankzij de betrokkenheid en inbreng van onze partners kunnen wij onze lezers breed informeren over alles wat voor hun bedrijfsvoering relevant is. Via de online nieuwsbrieven brengen we overwegend nieuws; het magazine leent zich meer voor verdieping. Ze versterken elkaar en dat biedt meerwaarde voor de hele keten.'



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!