



# Adrie Jansen: 'Autochtoon plantgoed gewild, aanbod beperkt'

## Laxsjon Plants blijft groeien in omzet, vierkante meters en medewerkers

**Het team van Laxsjon Plants blikt terug op wederom een druk jaar. Vooralsnog lijken de energiecrisis en de inflatie weinig impact te hebben op de vraag naar bomen en planten, al moet een pas op de plaats in 2023 niet worden uitgesloten. Het handelsbedrijf uit Otterlo en Zundert heeft in elk geval weer een aantal stappen gezet om het groeipad te kunnen vervolgen. Adrie Jansen vertelt hoe de vlag erbij hangt.**

Auteur: Jan van Staalduinen

Verkoper Adrie Jansen trapt af met de mededeling dat de uitbreidingsplannen voor de loods in Zundert zijn uitgevoerd. 'De overdekte ruimte is met bijna een derde toegenomen, waardoor we meer armslag hebben. Dat was ook echt nodig, want we zijn ieder jaar erg hard gegroeid en exporteren in piekperiodes wel veertig volle vrachtwagens en containers per week. Dan heb je flink wat vierkante meters nodig om zendingen te verladen, te groeperen en in de wacht te kunnen zetten, én met heftrucks en vrachtwagens te manoeuvreren.'

In een eerder stadium waren de loodsen op dit logistieke knooppunt al uitgerust met een luchtbevochtigingsinstallatie om partijen beter in conditie te kunnen houden. Binnen enkele maanden moeten ook de bestelde zonnepanelen op het dak liggen, zodat de vestiging grotendeels zelf in haar energiebehoefte kan voorzien.

Volgens Jansen was de omzet in boomzaden het afgelopen jaar beduidend hoger dan in

voorgaande jaren. 'Dat is vooral te danken aan het betere zomerweer in grote delen van Europa,' stelt hij vast. 'Het aanbod van zaden was ruimer en door een prachtige nazomer waren de oogstomstandigheden ideaal. Met name in *Quercus robur* was er een geweldige zaadoogst van goede kwaliteit, net als in *Fagus sylvatica*.'

### Autochtoon plantmateriaal

Het aanbod van gecertificeerd autochtoon plantmateriaal daarentegen houdt nog niet over, aldus de verkoopspecialist. 'Bomen en planten van aantoonbare lokale herkomst zijn zeer gewild, met name bij overheden, groen-

## 'De schaarste in boomzaden lijkt voorbij'



Adrie Jansen

diensten en natuurorganisaties,' licht hij toe. 'Wat ons betreft zouden er meer certificaathouders mogen komen, want je moet soms echt met een lampje op zoek naar een product.' Jansen vertelt dat Laxsjon Plants al afspraken heeft gemaakt met kwekers om in 2023 autochtoon zaad op contract te telen.

### Sterke positie in Ierland en Verenigd Koninkrijk

Twee geografische markten waarbinnen het bedrijf van meet af aan sterk aanwezig is, zijn het Verenigd Koninkrijk en Ierland. Voor veel andere leveranciers aan het Verenigd Koninkrijk waren de Brexit, de extra papierwinkel en de logistieke kosten die daarmee samenhangen, aanleiding om het daar voor gezien te houden. 'Britten en Ieren zijn kritisch, zowel in de retail als in het projectensegment,' aldus Jansen. 'Maar als je ze goed bedient en de administratie op orde hebt, kun je er prima mee werken. We doen er alles aan om dit zo te houden.'

Wat daar in elk geval bij zal helpen, is het door FJ-Plants uit Dongen verleende dealerschap voor haar Hedge-to-go-range. Deze productlijn met volgroeide bloeiende en vruchtdragende, kant-en-klare hagen wordt in de beide eilandnaties nu exclusief verkocht door Laxsjon Plants. 'Het is een mooi nicheproduct, dus daar zijn we toch trots op,' merkt de verkoper op. 'Het doel is om de afzetbasis te verbreden.' In Frankrijk, Duitsland, Scandinavië, Centraal- en Oost-Europa liggen nog volop kansen. Daar moeten wij beter zichtbaar worden. We zullen ons daarom vaker presenteren op vakbeurzen in het buitenland. In 2022 hebben we voor het eerst deelgenomen aan de vakbeurs Gardenia in Polen. Four Oaks in Engeland en de Nederlandse vakbeurzen blijven uiteraard in het programma en ik denk dat er over de grens nog wel een aantal beurzen bijkomen. Dat hangt mede af van keuzes die we als team nog moet maken. Het ligt voor de hand om de nadruk te leggen op enkele markten en daar selectief te groeien. Alle landen in één keer bestrijken is niet realistisch.'

### Commercieel team nu twee m/v sterker

Groeien is prettig, maar het verwerken van alle orders en aanvragen gaat niet vanzelf. Op de in- en verkoopafdeling was uitbreiding nodig, zowel in Otterlo als in Zundert. Gelukkig konden de vacatures vlot worden ingevuld. Laxsjon Plants stelt haar twee nieuwe commercieel medewerkers graag aan u voor.

**Peter Vriends** (Zundert) is een ouwe rot in het bomenvak. De laatste drie jaar voor zijn overstap naar Laxsjon was hij actief in uitgangsmateriaal voor zachtfruit. 'Best leuk, maar voor mij was dat toch niet de juiste keuze,' zegt hij. 'Ik miste de dynamiek van de handel in combinatie met het brede productassortiment, dat zo kenmerkend is voor de boomkwekerij. In de zomer hoorde ik dat Laxsjon Plants iemand zocht voor de vestiging Zundert. Een afspraak was snel gemaakt en sinds 1 oktober ben ik internationaal in- en verkoper voor de Duits- en Franstalige markten. Het bevalt me uitstekend.' De kersverse commerciële kracht zegt zich nog dagelijks te verbazen over de goed geoliede machine waarin hij mag meedraaien. 'De drie directeuren vullen elkaar heel goed aan en, héél belangrijk, ze weten het team allemaal te motiveren. Ook achter de schermen is alles goed geregeld, waardoor we efficiënt kunnen werken en "High Quality & Excellent Service" blijven leveren. Dat zal de voortdurende groei van het bedrijf mede verklaren. Heel knap wat er in slechts vijf jaar is gerealiseerd.'

**Ilse Huijsman** (dochter van directeur Henk) kwam op 1 oktober in vaste dienst op het kantoor in Otterlo. Zij werkte al sinds haar vijftiende bij een bloemist en rondde in 2021 haar hbo-opleiding AD-Bloemsierkunst af. Ilse's brede plantkundige kennis komt in haar huidige job goed van pas, want Laxsjon Plants levert een zeer uitgebreid assortiment.

Ook bij Ilse stroomt het ondernemersbloed door de aderen. 'Naast mijn fulltimebaan als in- en verkoper bij Laxsjon Plants verzorg ik

met mijn eigen onderneming Laxsjon Flowers bloemwerk voor bruiloften, uitvaarten en evenementen,' licht zij toe. 'Het leukste is om dit van A tot Z te verzorgen. Dat lijkt me goed af te gaan, want ik krijg veel enthousiaste reacties van klanten. Een aantal keer per jaar geef ik ook workshops bloemschikken. Ik hoop ooit nog eens een eigen winkel te hebben, maar voorlopig blijft dat een droom. In deze tijd is het niet gemakkelijk om dat als jonge ondernemer te realiseren.'

Haar ondernemersdroom staat haar inzet en enthousiasme voor Laxsjon Plants niet in de weg. 'Ik ga iedere dag met plezier naar mijn werk,' zegt ze met een brede lach. 'Wat me naast het werk zelf goed bevalt, is het werken in teamverband. Het is een veel grotere organisatie dan een bloemenwinkel, met verschillende specialismen. Ik kijk er ook naar uit om kwekers te bezoeken, mijn netwerk uit te breiden en meer te leren over de achtergrond van bomen en planten. Van mijn collega's heb ik al aardig wat opgestoken. Hopelijk leren zij af en toe ook iets van mij.'



  
**BE SOCIAL**  
Scan, lees & deel!

## 'Ik krijg veel enthousiaste reacties van klanten'

